



一般社団法人
日本木造住宅産業協会



ANDPAD 共催セミナー

経営者・経理ご担当者様向け

法令遵守の電子受発注 システムを活用した 経営一元管理セミナー



株式会社アンドパッド
SaaS戦略本部 ビジネスソリューション部
マネージャー 渡部 耕太郎



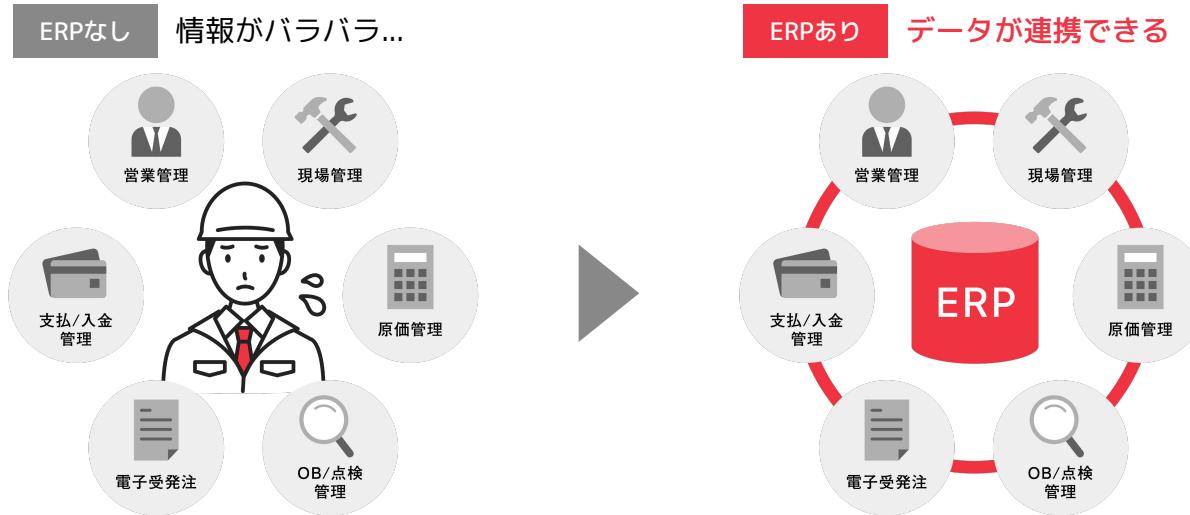
株式会社アンドパッド
SaaS企划推進部 宅地建物取引士
長濱 純人

ONLINE

9/28 火 17:00-18:00

■ ご紹介内容その1：ANDPAD引き合い粗利管理機能

反響／営業進捗から受発注／支払い／精算まで
一元管理 × ペーパーレスを実現



経営者・営業・工務・経理までほしい情報を一元管理
粗利改善に必要な情報を見る化し、更なる生産性向上に寄与

■ANDPAD引き合い粗利管理機能が実現すること

1

リアルタイムな売上・粗利確認

2

全社/担当の受注見込管理

3

反響や営業進捗の分析

4

効率的な見積作成/実績共有

5

入力漏れ・変更漏れの削減

ANDPADで営業管理・売上管理を行うことで「一元管理」を実現

■ ご紹介内容その2：ANDPAD受発注

受発注業務をデジタル化し、
リアルタイムに管理・共有できる
受発注システム



■ANDPAD受発注が実現すること

1

定常業務の負荷削減

2

確認やりとりの負荷削減

3

場所の制約による負荷削減

4

保管・管理コスト負荷削減

5

法令遵守対応の負荷削減

5つの負荷を削減し受発注業務のDXを実現

■DXに対してANDPADが考えること

DXは現場実感なくして、経営実感なし



施工管理（現場）と引合粗利管理（経営）が連携していることが
ANDPADの「特徴」であり「強み」